**DIRECTION GENERALE DU COMMERCE**

 DDRC/DDC/RD

**Questionnaire d’enquête de réexamen**

**pour prorogation de mesure**

**de sauvegarde**

questionnaire destine aux

producteurs et/ou exportateurs

vers le Maroc de tôles laminées à froid

et tôles plaquées ou revêtues

|  |  |
| --- | --- |
| **Produit considéré**  | Les tôles laminées à froid et tôles plaquées ou revêtues, tel que défini à la section I de ce questionnaire |
| **Période de l’enquête** | Du 01/01/2014 au 30/04/2018 |
| **Questionnaire à rendre au plus tard le** | **13 septembre 2018 à 16h00 (heure locale)** |
| **Références législatives** | * Loi 15-09 relative aux mesures de défense commerciale et son décret d’application ;
* Accord de l’Organisation Mondiale du Commerce sur les Sauvegardes.
 |
| **Autorité chargée de l’enquête** | Direction de la Défense et de la Réglementation CommercialesDivision de la Défense CommercialeService du Règlement de Différends**Adresse :** Parcelle 14, business center, aile nord bd Riad, Hay Riad BP 610, rabat chellah, maroc Téléphone : 00 212 537 70 18 46Fax  : 00 212 537 72 71 50Adresse électronique : ssaidi@mcinet.gov.ma  mberredouane@mcinet.gov.ma * Personnes à contacter :

- Mme. SAÏDI Salma ; - M. BERREDOUANE EL IDRISSI Mohamed. |

**NB :**

Veuillez noter que ce questionnaire doit être complété en deux versions :

* Une version confidentielle ;
* Une version non-confidentielle[[1]](#footnote-1).

**Instructions generales**

1. L’objectif de ce questionnaire est de permettre à l’autorité chargée de l’enquête d’obtenir les renseignements nécessaires à l’accomplissement de l’enquête.

Le présent questionnaire est adressé aux entreprises exportatrices vers le Maroc du produit faisant objet d’enquête en matière de sauvegarde. Une description du produit en question est fournie à la section II.

1. Les informations doivent être compilées dans la mesure du possible à partir des bilans annuels et des enregistrements comptables tenus par votre entreprise.
2. Toutes les informations peuvent être sujettes à des vérifications. Ainsi, tout document de soutien, y compris les fiches de travail, doit être préservé pour vérification par les agents du Ministère de l’Industrie, de l’Investissement, du Commerce et de l’Economie Numérique (ci-après « le Ministère »). Vous serez, préalablement, informé de la date et de la consistance de cette visite.

Si votre entreprise refuse de donner accès à des données aux agents du Ministère chargés de la vérification, ces données peuvent être ignorées et non prises en compte dans l’enquête.

1. Ne laissez aucune question ou partie sans réponse. Si la réponse est non ou sans objet, écrivez « non » ou « sans objet ». Il est dans votre intérêt de répondre de façon aussi exacte et complète que possible aux différentes questions et de joindre toutes les pièces justificatives demandées.
2. Le Ministère (Direction de la Défense et de la Réglementation Commerciales) peut être contacté en cas de difficultés pour fournir les informations requises (voir page 2).
3. Les renseignements détaillés obtenus grâce à ce questionnaire serviront de base à l’enquête effectuée par les services du Ministère. Par conséquent, l'information doit être fournie dans la mesure du possible sous la forme prescrite.
4. Votre réponse au questionnaire constituera le corps d’information sur base duquel les conclusions sur votre société seront faites. A cet égard, il est indispensable que votre réponse, ainsi que toute correction significative de celle-ci, soit fournie dans les délais fixés, étant donné qu’un travail et une analyse préparatoire considérable doivent être faits avant toute éventuelle visite de vérification sur place.
5. L’information requise et les documents demandés ainsi que toute autre information présentée au cours de l’enquête devront être présentés en langue arabe ou française. Les documents présentés en une langue, autre que les langues susmentionnées, sans traduction, ne seront pas considérés au cours de la procédure.
6. La non-communication de toute information pertinente ou la communication d’informations incomplètes, erronées ou trompeuses dans les délais impartis, peut avoir des conséquences défavorables sur les résultats de l’enquête.
7. Si vous ne pouvez pas tirer facilement de vos registres comptables les renseignements demandés pour les présenter exactement sous la forme requise, veuillez fournir des estimations et expliquer en détail la méthodologie utilisée pour préparer ces estimations.
8. Veuillez fournir les commentaires ou les explications nécessaires dans l’espace prévu à cette fin ou sur des feuilles détachées que vous joindrez au questionnaire et sauvegardés dans un fichier distinct, sur un support électronique.
9. Utiliser les formats signalés pour chaque information. Spécifier les unités de mesures utilisées et, si nécessaire, les facteurs de conversion utilisés.
10. Les renseignements fournis à titre confidentiel par une partie sont, sur exposition de raisons valables, traités comme tel par le Ministère et ne seront divulgués sans l’autorisation expresse de la partie les ayants fournis.

Afin de garantir le droit de la défense de toutes les parties intéressées lors de l’enquête, la partie qui fournit des renseignements confidentiels, est tenue d’en fournir des résumés non confidentiels suffisamment clairs pour être rendus publics et pour permettre de comprendre raisonnablement la substance des renseignements fournis à titre confidentiel.

A défaut de tels résumés ou si ces résumés ne sont pas suffisamment clairs pour permettre de comprendre la substance des renseignements fournis à titre confidentiel et si la partie n’a pas exposé de raisons valables, le Ministère peut ne pas prendre en compte lesdits renseignements.

Votre attention est attirée sur le fait que lorsqu’une page ou un document transmis joint au questionnaire ne comporte pas de mention concernant sa confidentialité ou non, il sera considéré comme non confidentiel.

**Exemple**:

Dans la question 5 de la Section III du questionnaire, il vous est demandé de donner un état détaillé sur vos exportations vers le Maroc transaction par transaction. La version confidentielle sera présentée de la manière suivante :

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Exportations des produits considérés vers le Maroc** |
| **Référence** | **N° facture** | **Date facture** | **PU Départ usine** | **Quantité (tonne)** | **Valeur (1000 Euro)** | **Client** |
| 1240 | 100 | 01/01/2011 | 12 | 3000 | 36000 | Société du Nord |
| 1240 | 101 | 01/01/2011 | 11,5 | 4000 | 46000 | Comptoir commercial |
| 1230 | 102 | 02/01/2011 | 15 | 2000 | 3000 | Trading Company Ltd |

La version non confidentielle de cet état peut être présentée de la manière suivante :

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Exportations des produits considérés vers le Maroc** |
| **Référence** | **N° facture** | **Date facture** | **PU Départ usine** | **Quantité**  **(tonne)** | **Valeur (1000 Euro)** | **Client** |
| 1240 | 100 | 01/01/2011 | 100 | 100 | 100 | A |
| 1240 | 101 | 01/01/2011 | 95,8 | 133,3 | 127,8 | B |
| 1230 | 102 | 02/01/2011 | 125 | 66,7 | 83,4 | C |

Les numéros des factures, les références du produit ainsi que la date de facture, ne peuvent être retenus comme données confidentielles dans la mesure où ils ne donnent pas de renseignements stratégiques à vos concurrents.

1. Ce questionnaire comprend quatre (4) sections. Pour vos réponses, veuillez reporter le numéro de la section et de la question au document où figure la réponse.

**SECTION I: Identification de votre entreprise**

1. **Nom ou raison sociale:**
2. **Forme juridique:**
3. **N° de registre de commerce:**
4. **Coordonnées:**

Adresse :

Tel :

Fax  :

1. **Personne chargée du dossier à contacter en cas de besoin**

Nom et prénom:

Qualité :

Tél. :

Fax :

E-mail :

1. **Date de création:**
2. **Date de début de l’activité:**
3. **Montant du capital (en milles Euro):**
4. **Lieu d’activité:**
5. **Structure du capital:**

Veuillez indiquer le capital total de votre entreprise. Fournir une liste des principaux actionnaires dans le capital de votre entreprise, en précisant la part de chacun dans ledit capital. Veuillez indiquer s’ils sont impliqués dans la production et/ou la vente des produits considérés.

1. **La structure de la Société**

Veuillez fournir un diagramme dressant la structure hiérarchique et organisationnelle de votre société ou groupe de sociétés. En outre, le diagramme doit mettre en évidence les sociétés impliquées dans la production, distribution, ventes, exportations ou autres opérations en relation avec les produits considérés. Veuillez fournir toute information complémentaire que vous jugeriez utile.

1. **Gamme de Produits**

Veuillez indiquer tous les produits fabriqués ou vendus par votre entreprise en spécifiant pour chaque produit sa part dans la production et les ventes. Joindre, si disponible, des brochures de vente.

1. **Données comptables**

Veuillez joindre à ce questionnaire les documents comptables des quatre exercices comptables 2017, ainsi que le rapport annuel du dernier exercice comptable achevé et audité. Veuillez joindre les rapports des auditeurs si vos comptes sont audités, comptes rendus des assemblées générales, rapport de gestion établi par le gérant. Fournir, si disponible, la situation provisoire ou prévisionnelle de l’année en cours.

1. **Liste des importateurs ou clients marocains**

Veuillez fournir une liste des importateurs ou clients marocains (nom, adresse, tél. etc.) auxquels vous vendez les produits considérés (visés à la section II). Indiquer ceux avec qui vous avez une convention ou contrat écrit. Joindre une copie de ladite convention ou ledit contrat.

1. **Chiffre d’affaires total** (HT et net de toute réduction)

 *En unité monétaire*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | Janvier-avril 2018 |
| Chiffre d’affaires total de l’entreprise |  |  |  |  |  |
| Ventes locales |  |  |  |  |  |
| Exportations au Maroc |  |  |  |  |  |
| Exportations aux pays tiers |  |  |  |  |  |

1. **Profitabilité de la société**

*En unité monétaire*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | Janvier-avril 2018 |
| Profit net |  |  |  |  |  |
| Profit/Chiffre d’affaires (%) |  |  |  |  |  |

1. **Emploi**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **2014** | **2015** | **2016** | **2017** | Janvier-avril 2018 |
| **Nombre d’emploi (à la fin de la période) (en personnes)** |  |  |  |  |  |

**SECTION II: Identification des produts considÉrÉs**

1. **Produits considérés**

Les produits concernés par ce questionnaire sont :

* Les tôles en bobine enroulées ou coupées, laminées à froid non plaquées ni revêtues, et tôles laminées plaquées ou revêtues. L’ensemble de ces produits appartiennent à la famille des produits plats de sidérurgie.
* A titre indicative, ces produits relèvent des positions tarifaires du tarif douanier SH suivantes :
	+ Tôles laminées à froid : **7209**, **7211** (à l’exception de : 7211.13 ; 7211.14 et 7211.19), **7225** et **7226** ;
	+ Tôles laminées plaquées ou revêtues : **7210** (à l’exception de : 7210.11 ; 7210.12 ; 7210.90.21.00 ; 7210.90.22.00 ; 7210.90.23.00), **7212** (à l’exception du 7212.10), **7225** et **7226**.
1. **Spécifications des produits considérés**

Veuillez fournir les renseignements sur les spécificités des différents types de tôles laminées à froid et tôles plaquées ou revêtues vendus par votre entreprise, selon le tableau ci-dessous :

|  |  |
| --- | --- |
| **Types de tôles** | **Spécifications** |
| Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu |  |
| Tôles d'acier plat revêtu |  |
| Tôles d'acier plat plaqué |  |

**N.B :**    Les types de tôles laminées à froid et tôles plaquées ou revêtues, donnés dans cette section doivent coïncider exactement avec ceux fournis dans les sections suivantes.

1. **Comparaison entre les produits considérés exportés par votre société au Maroc et ceux produits par MAGHREB STEEL**

Veuillez fournir une comparaison entre les produits considérés que vous exportez au Maroc avec le produit fabriqué localement et vendu sur le marché domestique marocain. Veuillez décrire toutes les éventuelles différences entre les deux produits.

1. **A partir de quelle date votre entreprise a commencé à exporter les produits considérés vers le marché marocain ?**

**SECTION III: Information concernant les produits considÉrÉs**

1. **Evolution de la production des produits considérés par types identifiés au § 1 et 2 de la section II**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Années | Production de votre entreprise (en tonne) | Part dans la production globale de votre entreprise |
| 2014 |  |  |
| 2015 |  |  |
| 2016 |  |  |
| 2017 |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |

* Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu :
* Tôles d'acier plat revêtu :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Années | Production de votre entreprise  (en tonne) | Part dans la production globale de votre entreprise |
| 2014 |  |  |
| 2015 |  |  |
| 2016 |  |  |
| 2017 |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |

* Tôles d'acier plat plaqué :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Années | Production de votre entreprise  (en tonne) | Part dans la production globale de votre entreprise |
| 2014 |  |  |
| 2015 |  |  |
| 2016 |  |  |
| 2017 |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |

1. **Evolution de la capacité de production et taux d’utilisation de la capacité de production des produits considérés**
* Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Années | Capacité de production de votre entreprise (en tonne) | Taux d’utilisation de la capacité de production de votre entreprise |
| 2014 |  |  |
| 2015 |  |  |
| 2016 |  |  |
| 2017 |  |  |
| 2018 |  |  |

* Tôles d'acier plat revêtu :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Années | Capacité de production de votre entreprise (en tonne) | Taux d’utilisation de la capacité de production de votre entreprise |
| 2014 |  |  |
| 2015 |  |  |
| 2016 |  |  |
| 2017 |  |  |
| 2018 |  |  |

* Tôles d'acier plat plaqué :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  Années | Capacité de production de votre entreprise (en tonne) | Taux d’utilisation de la capacité de production de votre entreprise |
| 2014 |  |  |
| 2015 |  |  |
| 2016 |  |  |
| 2017 |  |  |
| 2018 |  |  |

1. **Evolution des stocks des produits considérés**
* Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Stocks au début de la période | Stocks à la fin de la période |
|  Années | Volume(en tonne) | Valeur(en unité monétaire) | Volume(en tonne) | Valeur(en unité monétaire ) |
| 2014 |  |  |  |  |
| 2015 |  |  |  |  |
| 2016 |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |  |  |

* Tôles d'acier plat revêtu :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Stocks au début de la période | Stocks à la fin de la période |
|  Années | Volume(en tonne) | Valeur(en unité monétaire ) | Volume(en tonne) | Valeur(en unité monétaire ) |
| 2014 |  |  |  |  |
| 2015 |  |  |  |  |
| 2016 |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |  |  |

* Tôles d'acier plat plaqué :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Stocks au début de la période | Stocks à la fin de la période |
|  Années | Volume (en tonne) | Valeur (en unité monétaire ) | Volume (en tonne) | Valeur (en unité monétaire ) |
| 2014 |  |  |  |  |
| 2015 |  |  |  |  |
| 2016 |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |  |  |

Veuillez fournir des prévisions générales sur l’évolution de vos stocks en 2018 (pour les 3 types de tôles concernés).

1. **Destination des ventes des produits considérés**
* Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu :

*Valeur en unité monétaire ; Quantité en Tonne*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Années | Ventes locales de votre entreprise | Exportations de votre entreprise vers le Maroc | Exportations de votre entreprise vers les pays tiers |
| Valeur\* | Quantité | Prix unitaireDépart Usine | Valeur\* | Quantité | Prix unitaire | Incoterms | Valeur\* | Quantité | Prix unitaire | Incoterms |
| 2014 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2015 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2016 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

 ***\**** *HT et net de tout rabais, remise et ristourne*

* Tôles d'acier plat revêtu :

*Valeur en unité monétaire ; Quantité en Tonne*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Années | Ventes locales de votre entreprise | Exportations de votre entreprise vers le Maroc | Exportations de votre entreprise vers les pays tiers |
| Valeur\* | Quantité | Prix unitaireDépart Usine | Valeur\* | Quantité | Prix unitaire | Incoterms | Valeur\* | Quantité | Prix unitaire | Incoterms |
| 2014 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2015 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2016 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

***\**** *HT et net de tout rabais, remise et ristourne*

* Tôles d'acier plat plaqué :

*Valeur en unité monétaire ; Quantité en Tonne*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Années | Ventes locales de votre entreprise | Exportations de votre entreprise vers le Maroc | Exportations de votre entreprise vers les pays tiers |
| Valeur\* | Quantité | Prix unitaireDépart Usine | Valeur\* | Quantité | Prix unitaire | Incoterms | Valeur\* | Quantité | Prix unitaire | Incoterms |
| 2014 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2015 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2016 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2017 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Janvier-avril 2018 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

***\**** *HT et net de tout rabais, remise et ristourne*

1. **Veuillez fournir sur support informatique (en format Excel) les exportations des produits considérés exportés vers le Maroc, transaction par transaction, pour l’année 2017 et le premier trimestre de l’année 2018, par type de tôles identifié au §2 de la section II selon le modèle ci-après :**
* Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu :

|  |
| --- |
|  Exportations de tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu vers le Maroc |
| N° facture | Date facture | Quantité (en tonne) | Valeur (en unité monétaire) | Prix Unitaire\* Départ usine | Frais du transport interne | Frais du transport international | Autres frais (spécifiez) | Prix Unitaire CFR | Client |
|    |   |   |   |   |    |   |   |   |   |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

***\**** *HT et net de tout rabais, remise et ristourne*

* Tôles d'acier plat revêtu :

|  |
| --- |
|  Exportations de tôles d'acier plat revêtu vers le Maroc |
| N° facture | Date facture | Quantité (en tonne) | Valeur (en unité monétaire) | Prix Unitaire\* Départ usine | Frais du transport interne | Frais du transport international | Autres frais (spécifiez) | Prix Unitaire CFR | Client |
|    |   |   |   |   |   |   |    |   |   |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

***\**** *HT et net de tout rabais, remise et ristourne*

* Tôles d'acier plat plaqué :

|  |
| --- |
|  Exportations de tôles d'acier plat plaqué vers le Maroc |
| N° facture | Date facture | Quantité (en tonne) | Valeur (en unité monétaire) | Prix Unitaire\* Départ usine | Frais du transport interne | Frais du transport international | Modalité de livraison : FOB, CFR | Autres frais (spécifiez) | Prix Unitaire FOB,CFR… | Client |
|    |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

***\**** *HT et net de tout rabais, remise et ristourne*

1. **Veuillez fournir les données sur l’évolution de la consommation des produits considérés sur votre marché domestique[[2]](#footnote-2). Indiquer les méthodes de calcul et joindre toute documentation nécessaire pour le calcul de la consommation :**
* Tôles d'acier plat, laminé à froid non plaqué ni revêtu :

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | Janvier-avril 2018 |
| Consommation (tonne)  |  |  |  |  |  |
| Consommation (en unité monétaire) |  |  |  |  |  |

* Tôles d'acier plat revêtu :

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | Janvier-avril 2018 |
| Consommation (tonne)  |  |  |  |  |  |
| Consommation (en unité monétaire) |  |  |  |  |  |

* Tôles d'acier plat plaqué :

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | Janvier-avril 2018 |
| Consommation (tonne)  |  |  |  |  |  |
| Consommation (en unité monétaire) |  |  |  |  |  |

1. **Evolution de l'emploi pour les produits concernés :**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | Janvier-avril 2018 |
| Nombre d’emploi *(à la fin de période)* |  |  |  |  |  |

1. **Production et capacité de production dans le monde :**

Veuillez fournir votre point de vue sur la situation actuelle et les développements prévus, pour l’année en cours (2018) et les trois prochaines années (2019, 2020 et 2021), de la production et de la capacité de production des produits concernés installées dans votre marché domestique, dans le marché marocain et dans le monde.

1. Que se passerait-il à votre production et capacité de production durant les prochaines années si la mesure de sauvegarde en vigueur sur les importations des produits en question est prorogée par le Maroc ? Veuillez expliquer votre point de vue.
2. Que se passerait-il à votre production et capacité de production durant les prochaines années si la mesure de sauvegarde en vigueur sur les importations des produits en question n’est pas prorogée par le Maroc ? Veuillez expliquer votre point de vue.
3. Que se passerait-il à vos ventes (locales et à l’export) durant les prochaines années si la mesure de sauvegarde en vigueur sur les importations des produits en question est prorogée par le Maroc ? Veuillez expliquer votre point de vue.
4. Que se passerait-il à vos ventes (locales et à l’export) durant les prochaines années si la mesure de sauvegarde en vigueur sur les importations des produits en question n’est pas prorogée par le Maroc ? Veuillez expliquer votre point de vue.

**SECTION IV:** **Information sur l'existence de lien de causalité**

L’objectif de l’enquête est d’examiner si le dommage ou la menace de dommage subi par la branche de production nationale (marocaine) est dû aux importations du produit concerné. En parallèle, d’autres facteurs, autres que les importations et qui peuvent causer ou menacent de causer simultanément un dommage à la production nationale marocaine, doivent être examinés. A cet effet,

1. Veuillez indiquer si le dommage ou la menace du dommage subi peut être dû à d’autres facteurs. Quels sont ces facteurs et expliquer comment ils peuvent influencer la situation de la branche de production marocaine.
2. Est-ce que l’activité de votre entreprise est influencée par la compétition du producteur marocain ? veuillez expliquer si vos types de tôles exportées vers le Maroc concurrencent les tôles fabriquées au Maroc ? si non, expliquez pourquoi ?
3. Veuillez donner toute autre information qui vous parait utile pour l'enquête.

**CERTIFICATION DE L’EXACTITUDE DES RENSEIGNEMENTS**

Je, soussigné, ………………………………………….. en ma qualité de ………………………………. certifie que les renseignements fournis dans ce questionnaire sont exacts et conformes aux enregistrements comptables de la société et comprend que l’information fournie pourrait être sujet à audit et vérification par le Ministère de l’Industrie, de l’Investissement, du Commerce et de l’Economie Numérique du Maroc.

J’accepte / n’accepte pas une visite de la part du Ministère de l’Industrie, de l’Investissement, du Commerce et de l’Economie Numérique pour vérification de ces réponses.

 **------------------- -----------------------------------**

**Lieu, Date Signature et cachet**

1. Voir la section13 des instructions générales. [↑](#footnote-ref-1)
2. Par « marché domestique », il est entendu le marché relatif au pays d’installation de l’exportateur. [↑](#footnote-ref-2)